

# Vijftienduizend euro voor een jaar studeren

Driedubbel collegegeld, keihard werken en korte vakanties. Maar ook kleine klassen en extra begeleiding. Particuliere opleidingen zijn een alternatief voor hogescholen en ROC's.

ANNEMIEK VERBEEK

**T**erwijl leeftijdgenoten weken vrij waren om te doen en te laten wat ze wilden, liep George Brouwer (18) afgelopen zomer stage in een hotel op Terschelling. Hij moest keihard werken, stond vroeg op en ging laat naar bed. Na de zomer volgden direct de eerste tentamens en ook in de kerstvakantie zat hij met zijn neus in de studieboeken. Hij doet een verkorte studie op particuliere hogeschool Tio, om in twee jaar het mbo-diploma hotelmanagement te halen.

Het is naar Brouwers eigen zeggen een snel opstapje naar het hbo. "Toen ik op het vmbo zat, had ik nog nooit van Tio gehoord, maar op een beurs kreeg ik een flyer. Ik ben met mijn ouders naar een open dag gegaan. Zij zagen het helemaal zitten en waren bereid het collegegeld te betalen. Een kans die ik wel moest grijpen."

Tio bestaat sinds 1962 en heeft vijf vestigingen en in totaal vijftienhonderd studenten. Brouwer durft de stelling wel aan dat de kwaliteit van een particuliere opleiding beter is dan die van een "normale studie". "Wij zitten in veel kleinere klassen met maar veertien studenten en krijgen gegarandeerd minstens 25 uur per week les van getoetende docenten die allemaal werken in de toerisme- of hotelwereld."

"Als lessen uitvallen, kunnen we die op een ander moment inhalen. De studenten hier zijn enorm gemotiveerd. Als je al het huiswerk meetelt, maken we met gemak veertig uur per week. Als je zo veel geld betaalt, zorg je er echt wel voor dat je tentamens haalt. Bovendien denk je er van tevoren beter over na of dit echt is wat je wilt."

## 'Niet iedereen is geschikt voor immense collegezalen'

De uitval op particuliere instellingen is een stuk kleiner dan in het reguliere onderwijs. Maar liefst tachtig tot negentig procent van de studenten die beginnen met een particuliere opleiding, loopt drie of vier jaar later met een diploma onder de arm de deur uit. Bij reguliere opleidingen zijn uitvalpercentages tot 25 procent in het eerste jaar niet ongebruikelijk. Twee op de vijf studenten vinden achterdat zij niet goed hebben nagedacht over hun studiekeuze.

"Niet iedereen is geschikt voor immense collegezalen waar je als



Op de Miljonair Fair 2010 presenteert een student van de New Business School haar eigen

student anoniem beweegt in de massa," zegt Geert van der Meer, commercieel manager bij Tio. "Bij ons krijg je extra begeleiding. De sociale controle is hier groter, het valt door de kleine groepen ook snel op als iemand er niet is. Je kunt dus

niet achterover leunen, studenten hier zijn prestatiegericht en ambitieus."

Dat geldt ook voor Tom van Vooren (19), student aan de New Business School in Amsterdam (NBS), een particuliere opleiding interna-

tionale bedrijfskunde dat sinds begin januari onderdeel is van Nyenrode Business Universiteit, de bekendste particuliere universiteit van Nederland. Van Vooren nam een aanzienlijk risico door bij een bank een persoonlijke lening van dertigduizend euro af te sluiten voor zijn studie.

"Waarom zou ik in een collegezaal gaan zitten met vijfhonderd mensen waarvan de meeste helemaal niet weten wat ze willen? Ik wil mijn hele leven al het bedrijfsleven in. Hier heeft iedereen een enorme drive, er heerst een gezonde competitie onderling. De kennis die ik hier opdoe, overstijgt de boeken. Alle docenten hebben zelf een goedlopend bedrijf en weten waar ze het over hebben. Op een gewoon hbo leer je pas na afloop hoe de wereld in elkaar steekt, hier zet je in het eerste semester al een *fair trade*-bedrijf op."

Met studiegenoten Philippe Taminiau en Edo van Royen begon Van Vooren tijdens het tweede jaar het bedrijf Studyflow, een site waar leerlingen hun eindexamens kunnen oefenen. Het gaat zo goed, dat hun studie nu op een laag pitje staat (geen probleem). Ze mogen ge-

en ruimte in het pand aan de Weteringschans en krijgen begeleiding bij het uitwerken van een investeringsplan. "Deze manier van werken is misschien wat onconventioneel, maar zeker effectief," zegt Timo Timmerman, rector van de NBS.

**S**tuderen aan de NBS gaat niet zonder slag of stoot, je moet er wat voor doen om één van de maximaal tweehonderd studieplaatsen te bemachtigen. Brieven sturen, gesprekken voeren, referenties aanvoeren en een Engelse test ondergaan. Veel studenten komen uit een ondernemersnest, zegt Timmerman. Die weten wat het inhoudt, dat een eigen onderneming opbouwen uit meer bestaat dan de romantische zweem die eroverheen hangt.

Elifair is de school allerminst, stelt hij, ondanks de jaarlijkse bijdrage van vijftienduizend euro. "Sommige gezinnen moeten drastische keuzes maken om hun kind hier naartoe te kunnen sturen."

"Zeker de helft van de studenten betaalt mee aan zijn of haar studie," zegt Van der Meer van Tio. Een studietoelage kost bij Tio twaalfduizend

terial. De hbo'ers kunnen vijftienduizend euro bij DUO lenen, de instantie die ook de studiefinanciering uitkeert. Voor mbo'ers is de regeling minder ruim, zij kunnen tot zesduizend euro lenen als zij achtien jaar of ouder zijn. Tio biedt wel een regeling voor gespreide betaling.

Uiteindelijk, poneert Van der Meer, zijn particuliere opleidingen

## 'De kennis die ik hier opdoe, overstijgt de boeken'

misschien wel goedkoper dan gewone studies. "Onze studenten zijn sneller klaar. Bovendien kun je het collegegeld gedeeltelijk aftrekken van de belasting."

Student en beginnend ondernemer Van Vooren is niet benauwd om die hoge schuld die hij straks moet aflossen. Lachend: "Nee joh, dat is echt *neamuts* verpeleken bij wat ik

## Collegegeld

Nederland telt ongeveer zestig particuliere onderwijsinstellingen (mbo, hbo en wo), die opleiden tot een breed scala aan beroepen – van schoonheidsspecialist tot ondernemer en van steward tot gastheer. Particuliere opleidingen zijn een stuk duurder dan regulier onderwijs. Het collegegeld ligt tussen de twaalf- en twintigduizend euro per jaar. Voldoet een opleiding aan de kwalitatieve eisen van het ministerie van Onderwijs, dan wordt deze goedgekeurd, ofwel 'geaccrediteerd'. Dan heb je als student ook recht op studiefinanciering en een Studenten-ov-chipkaart. Na afronding van je studie ontvang je een diploma dat in Nederland en in het buitenland wordt erkend. Veel opleidingen bieden hun studenten een lening tegen lage rente aan. Geld lenen bij banken wordt ook veel gedaan.

FOTO MAURIJMILLER

## In beroep Sleutelen in alle soorten en maten

**E**dgar Tromm (38) nam in 2007 fietsenwinkel Tromm Tweewielers, tegenover de RAI in Amsterdam, over van zijn vader die het bedrijf op zijn beurt weer had overgenomen van zijn vader. Een echt familiebedrijf dus, dat sinds 1921 bestaat. "Ik heb het altijd een leuk beroep gevonden. De fiets is een mooi, milieuvriendelijk product dat vooral de laatste jaren volop in de belangstelling staat," zegt Tromm.

De verkoop van fietsen, scooters en bromfietsen is een interessante niche, vindt de fietsmaker, en moet nodig eens af van het 'simpele imago'. Het beeld dat vroeger heersde, dat je als je niets kon maar fietsenmaker moest worden, is volgens Tromm achterhaald.

"We zien vaak stagiaires binnenkomen die eigenlijk de auto-techniek in willen, maar daar niet zo goed in zijn. Ze worden dan maar bij een fietsemaker geplaatst. Vreemd, want we werken met de modernste technieken en maken

alen. Bij een dealer werk je met één automerker en zie je hooguit zes modellen langs komen. Wij hebben alleen al 35 soorten

## 'We moeten af van het simpele imago'

vouwfietsen, werken met frames van carbon en titanium, hydraulische schijfremmen en elektronische schakelsystemen. Ons werk is enorm divers. De ene keer werk je aan

een oude stadsfiets van vijftig jaar oud, de andere keer heb je een racefiets van vijftienduizend euro in je handen."

Tromm heeft de afgelopen jaren veel moeite gehad om goed personeel te vinden. Door een gekwalificeerd leerbedrijf te worden, probeert hij nu zijn eigen mensen op te leiden. Het beroep mag dan op verjaardagen nog steeds worden weggezet als simpel, een echte fietsemaker weet beter.

TRUFFES VAN DER WERF



FOTO BART KOETSIER

**Naam:** Edgar Tromm  
**Beroep:** fietsenmaker  
**Bedrijf:** eigenaar van Tromm Tweewielers  
**Personeel:** vijf mensen  
**Loon fietsenmaker:** 2000-2200 euro bruto per maand  
**Opleiding:** mbo tweewielertechniek

ADVERTENTIE

ROCA SA  
IK WORD  
MANAGER REIZEN  
EN JIJ?  
BROUWER, ROCASA STAND OP DE ONDERWIJSMARKT